

La Nuova Disciplina Dei Contratti Pubblici

A dispetto della loro capillare diffusione, i pagamenti intermediati non trovano adeguata considerazione nella disciplina delle procedure concorsuali né, prima ancora, in quella generale delle obbligazioni: una circostanza, questa, che solleva numerosi problemi teorici e applicativi, di cui non sempre si ha piena consapevolezza. Ad essi, il lavoro tenta di offrire soluzioni ispirate al rigore formale delle previsioni in materia di obbligazioni e, insieme, capaci di garantire tutela tanto all'interesse alla sicurezza e alla stabilità dei pagamenti operati con moneta bancaria o scritturale, e dunque allo sviluppo della relativa industria, quanto a quello dei creditori concorsuali, affinché non siano ulteriormente dispersi i valori ancora espressi dall'impresa in crisi, che la legge riserva prioritariamente alla loro soddisfazione.

La seconda edizione dell'Opera, in due tomi, offre un approfondimento sul mercato finanziario attraverso un'analisi della materia contrattuale. In particolare, dopo avere affrontato gli aspetti generali, l'attenzione viene catalizzata sui contratti conclusi per internet e via telematica, su quelli di gestione e consulenza e infine su quelli di negoziazione, mediazione e collocamento, offrendo al professionista un valido strumento di approfondimento normativo, dottrinale e giurisprudenziale. Il volume è arricchito da un Cd-rom in formato PDF, che rende possibile:

- effettuare una ricerca per indici, partendo dalla schermata iniziale e selezionando uno dei seguenti tasti: – indice sommario. Consente di navigare nei contenuti del volume, partendo dall'indice sommario: cliccando sul titolo di un singolo capitolo o paragrafo, si può accedere immediatamente al testo richiesto (posizionandosi all'inizio del paragrafo selezionato); – indice analitico. Consente di ritrovare un concetto, partendo da un singolo lemma dell'indice analitico: cliccando sul numero di pagina accanto a ogni voce dell'indice analitico, si può arrivare puntualmente alla pagina relativa;
- effettuare una ricerca full-text, utilizzando le apposite funzioni di Adobe Acrobat (con la funzione “trova”) e inserendo le parole o gli estremi da ricercare;
- scorrere tutto il volume, pagina per pagina;
- stampare i paragrafi visualizzati partendo dalla ricerca effettuata tramite l'indice sommario.

Per ragioni di tutela del copyright, è consentita la stampa soltanto paragrafo per paragrafo e compare su ogni pagina stampata di default il copyright dell'Editore.

PIANO DELL'OPERA TOMO PRIMO MERCATI, STRUMENTI FINANZIARI E CONTRATTI DI INVESTIMENTO DOPO LA MIFID LA PRIVATIZZAZIONE DEI MERCATI FINANZIARI VALORI MOBILIARI E STRUMENTI FINANZIARI SERVIZI E CONTRATTI DI INVESTIMENTO REGOLE DI CONDOTTA E RAPPORTI CON LA CLIENTELA TUTELA GIURISDIZIONALE DEI CONTRATTI DEL MERCATO FINANZIARIO LE CLAUSOLE VESSATORIE NEI CONTRATTI DEL MERCATO FINANZIARIO “SERVIZIO” E “CONTRATTO” NEL RAPPORTO FRA INTERMEDIARIO E CLIENTE L'INFORMAZIONE NELLA PRESTAZIONE DEI SERVIZI D'INVESTIMENTO: GLI OBBLIGHI DEGLI INTERMEDIARI LE REGOLE DI CONDOTTA DEGLI INTERMEDIARI FINANZIARI LE VALUTAZIONI DI ADEGUATEZZA E DI APPROPRIATEZZA NEI RAPPORTI CONTRATTUALI FRA INTERMEDIARIO E CLIENTE CONFLITTI DI INTERESSE FRA INTERMEDIARIO E CLIENTE L'ONERE DELLA PROVA NEI GIUDIZI DI RISARCIMENTO DANNI NELLA PRESTAZIONE DEI SERVIZI DI INVESTIMENTO LA TRASPARENZA DELLE CONDIZIONI CONTRATTUALI NELLE OPERAZIONI DI CREDITO AI CONSUMATORI I PATRIMONI DISTINTI NEL DIRITTO DEL MERCATO FINANZIARIO I NUOVI STRUMENTI STRAGIUDIZIALI DI SOLUZIONE DELLE CONTROVERSIE IN MATERIA BANCARIA E FINANZIARIA INTERNET E MERCATI TELEMATICI LA DISCIPLINA DEI SISTEMI MULTILATERALI DI NEGOZIAZIONE LE BORSE MERCI CONTRATTI CONCLUSI SUL SISTEMA TELEMATICO DI BORSA LA COMMERCIALIZZAZIONE VIA INTERNET DI SERVIZI DI INVESTIMENTO E STRUMENTI FINANZIARI E IL TRADING ON LINE LA FIRMA ELETTRONICA NEI CONTRATTI DEL MERCATO FINANZIARIO GESTIONE E CONSULENZA CONTRATTO DI GESTIONE DI PORTAFOGLI L'ESERCIZIO DEL VOTO

CON GLI STRUMENTI FINANZIARI GESTITI I FONDI SPECULATIVI I FONDI RISERVATI I
FONDI PENSIONE TUTELA DELLA SFERA PRIVATA E SOLLECITAZIONE DELLE
DELEGHE DI VOTO IL CONTRATTO DI PRIME BROKERAGE MALA GESTIO E PROFILI DI
RESPONSABILITA' DEL GESTORE PATRIMONIALE LA GESTIONE INFEDELE DI
PORTAFOGLI DOPO IL RECEPIMENTO DELLA DIRETTIVA MIFID IL CONTRATTO DI
CONSULENZA FINANZIARIA CONTRATTI PARASOCIALI E TRUST NEL MERCATO
FINANZIARIO TOMO SECONDO NEGOZIAZIONE, MEDIAZIONE E COLLOCAMENTO
CONTRATTI DI NEGOZIAZIONE E "NEGOZIAZIONE D'ORDINI" IL CONTRATTO DI
"COLLOCAMENTO" FUORI SEDE DI STRUMENTI FINANZIARI E DI SERVIZI DI
INVESTIMENTO L'OFFERTA FUORI SEDE: ASSETTI ISTITUZIONALI E DI CONTROLLO
MERCATO ASSICURATIVO: CONTRATTO, IMPRESA, CONTROLLI COLLOCAMENTO DI
STRUMENTI FINANZIARI IN PERIODO DI GREY MARKET L'ART. 100 BIS T.U.F. SULLA
CIRCOLAZIONE DEI PRODOTTI FINANZIARI LA BEST EXECUTION I CONTRATTI DI
PRONTI CONTRO TERMINE CONTRATTI DI SWAP TOTAL RETURN EQUITY SWAP I
CONTRATTI FINANZIARI DEL TRADING NEI MERCATI ENERGETICI FINANZIAMENTI E
GARANZIE CARTOLARIZZAZIONE: RIFLESSIONI CRITICHE E CRISI FINANZIARIA LA
CARTOLARIZZAZIONE DEI CREDITI CONTRATTI DI LEASING CONTRATTI DI
FACTORING LE GARANZIE FINANZIARIE. PROFILI GENERALI

This book is part of a series which sets out a restatement of labour law in Europe. Its second volume looks at atypical employment relationships in Europe. Opening with a restatement, the book provides comparative commentary on the question of how fixed-term employment relationships, part-time employment relationships and temporary agency work is regulated by law in the individual states, which case law of the courts must be observed in this respect and which possibilities exist for shaping such relationships on the basis of collective bargaining agreements. The book goes on to systematically explore the national regulatory framework of: Austria, Belgium, Bulgaria, Croatia, Cyprus, Czech Republic, Denmark, Estonia, Finland, France, Germany, Greece, Hungary, Iceland, Ireland, Italy, Latvia, Lithuania, Luxembourg, Malta, Montenegro, Netherlands, North Macedonia, Norway, Poland, Portugal, Romania, Russia, Serbia, Slovakia, Slovenia, Spain, Sweden, Switzerland, Turkey and the United Kingdom. In this area, which is largely shaped by EU law in many countries, the commonalities and differences with regard to the relevant regulatory issues are examined. This important new project provides the definitive survey of labour law in Europe today.

Italian banks and financial intermediaries are subject to extensive regulation which has evolved throughout the country's history. There has also been much change to the country's financial regulation in recent years in response to the globalization of markets and intermediaries. The Italian administrative and regulatory system is often perceived as a major obstacle to economic productivity, and some causes of this ineffectiveness are deeply rooted and date back to the Italian unification and juridical culture. This book provides an overview of the Italian regulation of banking and financial activities, and tracks the evolution of its 'economic Constitution' and market trends. It explores a range of topics within Italian regulation, including the regulation of banking activities, investment services and collective portfolio management. It examines in detail the relationship between intermediaries and customers, public offerings of financial instruments and products, public takeover bids, listed companies, insurance and reinsurance business. Among other current topics the authors discuss the link between investor protection and confidence in the financial markets; and assess the financial markets as a source of financing for companies.

La disciplina delle società partecipate e delle società in house è stata oggetto di numerosi interventi da parte del legislatore statale che sono culminati con l'approvazione del testo unico in materia di società a partecipazione pubblica, Decreto Legislativo 19 agosto 2016, n. 175. La predetta disciplina è stata successivamente modificata dal decreto correttivo (Decreto

Legislativo 16 giugno 2017, n. 100), che ha anche dato attuazione a quanto statuito dalla Corte costituzionale 25 novembre 2016, n. 251. Dall'insieme degli indicati provvedimenti normativi è scaturita una disciplina complessa e problematica la quale, peraltro, deve essere coordinata con le norme del codice dei contratti pubblici dedicate al fenomeno dell'in house providing. Nel presente volume si analizzano compiutamente con il disposto del testo unico e del codice dei contratti sulla tematica delle società a partecipazione pubblica, al fine di fornire un esame esaustivo della disciplina vigente in materia. La Confservizi-CISPEL Sardegna è l'associazione regionale, senza scopo di lucro, che rappresenta il sindacato d'impresa dei soggetti gestori di servizi pubblici in Sardegna. Essa è una delle diciassette associazioni regionali nelle quali la Confservizi nazionale si ripartisce e svolge numerosi compiti e servizi a favore dei propri associati, tra cui quello di supporto costante per la formazione e l'aggiornamento degli associati stessi. Gli autori MATTIA PANI è dottore di ricerca in diritto amministrativo e svolge la professione di avvocato presso la Regione Sardegna. Ha partecipato in qualità di relatore a numerosi convegni e seminari in materia di appalti pubblici, di affidamento di servizi pubblici locali e di società in house, pubblicando diversi contributi sui medesimi argomenti nelle riviste specializzate. CARLO SANNA è dottore di ricerca in diritto dell'attività amministrativa informatizzata e della comunicazione pubblica e lavora come funzionario presso il servizio affari legislativi della Regione Sardegna. È autore della monografia "Il Front office digitale della pubblica amministrazione", pubblicata nel 2013, coautore con Mattia Pani della monografia "L'evoluzione della disciplina delle società in house nella legislazione e nella giurisprudenza" nel 2014 e autore della monografia "Concetti e principi del procedimento amministrativo telematico" nel 2014.

La nuova disciplina dei contratti pubbliciLa nuova disciplina dei contratti di investimento. Direttiva Mifid, servizi finanziari e tutela dell'investitoreLa nuova disciplina degli appalti pubbliciG Giappichelli Editore

Il volume esamina le problematiche di ordine generale afferenti ai soggetti che, all'interno del mercato finanziario, si occupano della gestione del risparmio (antiriciclaggio; compliance; informazione; illeciti e responsabilità; regolazione economica e sindacato del Giudice; risoluzione delle controversie nei servizi bancari e finanziari, e nei servizi di investimento). Si son volute cogliere, poi, le linee di tendenza di un "sistema" che è in rapidissima evoluzione anche a causa delle urgenze imposte a un mercato che risente in forma sempre più accentuata dell'influenza dei mercati internazionali e per il quale è apparso doveroso delineare l'architettura della vigilanza a livello europeo, non ancora completata nei suoi esiti.

STRUTTURA Capitolo 1 - Linee di tendenza del mercato del risparmio Capitolo 2

-Antiriciclaggio e contrasto al finanziamento del terrorismo Capitolo 3 - La compliance Capitolo 4 - L'informazione Capitolo 5 - La nuova architettura della vigilanza europea dei mercati finanziari, creditizi e assicurativi Capitolo 6 - La vigilanza su banche ed assicurazioni negli Stati comunitari e nella Repubblica Federale Tedesca Capitolo 7 - La vigilanza supplementare sui conglomerati finanziari. Capitolo 8 - Illeciti e responsabilità in materia bancaria, finanziaria e assicurativa Capitolo 9 - La tutela penale del risparmio e dei mercati finanziari Capitolo 10 - Regolazione economica e sindacato del Giudice Capitolo 11 - La risoluzione non giurisdizionale delle controversie nei servizi bancari e finanziari, e nei i servizi di investimento Capitolo 12 - Le autorità amministrative indipendenti nel settore finanziario Capitolo 13 - La gestione dei reclami

The "Europeanization" of European private law has recently received much scrutiny and attention. Harmonizing European systems of law represents one of the greatest challenges of the 21st century. In effect, it is the adaptation of national laws into a new supra-national law, a process that signifies the beginning of a new age in Europe. This volume seeks to frame the creation of a new European Common Law in the context of recent events in European integration. Engaged in timely and cutting edge research, the authors cast into fine relief the

building of a European Common Law. The work is envisioned as a guide and written in a research friendly style that includes text inserts and an extensive bibliography. In particular, this book seeks to orient lawmakers, as well as those individuals interested in EU law, in the intricacies of consumer protection, contractual law, timesharing, and other important aspects in the harmonization of domestic and EU law books. The detailed analysis and research this volume accomplishes is invaluable to those scholars and lawmakers who are the next generation of European leaders.

La nuova disciplina degli appalti pubblici si compone di 6 capitoli che raccolgono i contributi di uno staff di autori, docenti universitari e avvocati, che analizzano il nuovo Codice dei Contratti, concessioni, appalti pubblici, D.lgs 50 del 2016, DL n. 244 del 2016 - DL n. 56 del 2017 - L. N. 96 del 2017- L. N. 205 del 2017. I saggi critici esaminano i principi generali della materia, le procedure nei settori ordinari degli appalti e nei settori speciali, beni culturali e difesa, contratti di concessione, partenariato pubblico e privato, project financing, affidamenti in house e general contractor, giurisdizione, governance, linee guida ANAC, soft law. La nuova disciplina degli appalti pubblici analizza i dati normativi e contiene numerose riflessioni teoriche, dando atto della giurisprudenza interna, dell'unione Europea e delle linee guida dell' ANAC. L'opera è aggiornata alla migliore dottrina e giurisprudenza dei TAR, Consiglio di Stato e Corte di Giustizia. Il taglio del lavoro è calibrato per un gruppo eterogeneo di soggetti tra i quali avvocati, studenti, addetti ai lavori nei comuni, province, regioni, enti pubblici e società private. This Dictionary analyses the ways in which the statuses of European citizens are profoundly affected by EU law. The study of one's particular status (as a worker, consumer, family member, citizen, etc.) helps to reconsider the legal notions concerning an individual's status at the EU level. The Dictionary includes a foreword by Evgeni Tanchev, Advocate General at the Court of Justice of the European Union, which illustrates some interesting features of the Court's case law on statuses. The Dictionary's core is composed of 79 chapters, published in alphabetical order. Each brief chapter analyses how the individual status was conditioned or created by contemporary EU law, or how the process of European integration modified the traditional juridical definition of the respective status. The Dictionary provides answers to the following questions: Has the process of European integration modified the traditional juridical definition of individual status? Has the concept of legal status now acquired a new function? What role has EU law played in developing a new modern function for the concept of individual status? Are the selection of a specific individual status by EU law and the proliferation of such statuses, which is synonymous with the creation of new privileges, collectively undermining the goal of achieving substantive equality between EU citizens? Does this constitute a return to the past? Under EU law, is it possible to create a uniform definition of the legal status of the person, over and above the definition that is provided by a given Member State's legal system? This text presents a practical analysis of the private law of banking transactions. Rooted in contract, the banker-customer relationship is overlaid with a range of rights and obligations having their derivation in tort, delict, notions of equity, good faith and statute. The book looks at some questions that arise within the banker-customer relationship in various European jurisdictions. What are the nature and consequences of the banker-customer relationship? Is there a duty on banks to

advise customers and others about particular dealings and what liability arises if any advice given is wrong? What security can a bank take to protect itself as lender?

The importance of administration in the EU has been growing progressively together with the development of EU competences and tasks in the internal market. From the original model of a Community leaving enforcement with the Member States, the EU has become a complex legal order where administrative tasks are spread among different actors, including EU institutions, EU agencies and national administrations. Within this complex administrative law landscape, agencies and their powers have been essentially 'upgraded'. This volume asks whether any such 'upgrade' is compatible with EU law and its principles. Exploring both the case law of the CJEU and the regulation relating to EU agencies, the volume asks a crucial question about the legitimacy of the ever-increasing role of agencies in the enforcement of EU law.

[Copyright: 6d3bd73566e251a7e3cde89de181ed58](#)